

# Wybrani klienci według rodzaju działalności

Sektor prywatny

Telekomunikacja i IT



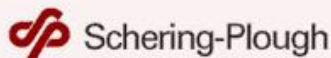
Usługi finansowe



Первый Украинский Международный банк



Spożywczy i farmaceutyczny



Produkcja



Sektor publiczny

Rynek publiczny



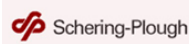
Uczelnie wyższe



SZKOŁA GŁÓWNA GOSPODARSTWA WIEJSKIEGO W WARSZAWIE

# Wybrane zrealizowane projekty: Doradztwo strategiczne

## Branża farmaceutyczna



### Schering-Plough

- Optymalizacja procesów obsługi klienta i wsparcia sprzedaży; zaprojektowanie narzędzi wspierających sprzedaż i CRM



### Ratiopharm

- Diagnoza potencjału redukcji kosztów zakupów
- Rekomendacja zmian organizacji zakupów
- Analiza potencjalnych celów inwestycyjnych na polskim rynku

## Branża produkcyjna



### Amica

- Opracowanie 5-letniej strategii rozwoju grupy kapitałowej Amica Wronki S.A.



### Oknoplast

- Oszacowanie opłacalności produkcji i dystrybucji nowego rodzaju opakowań
- Strategiczna ocena rynku opakowań jednorazowych w kontekście decyzji inwestycyjnej

## Branża spożywcza



### Wilbo

- Diagnoza potencjału redukcji kosztów zakupów i wdrożenie programu redukcji kosztów w wybranych kategoriach
- Rekomendacja zmian organizacji zakupów (struktury i procesów)
- Opracowanie systemu zarządzania poprzez cele (ang. Management by Objectives - MBO)
- Przygotowanie celów strategicznych i wskaźników wykonania (KPI) dla kadry zarządzającej
- Opracowanie i symulacja zasad funkcjonowania modelu premiowania kadry zarządzającej i działu sprzedaży



### British Sugar Overseas

- Opracowanie strategii regionalnej; analiza potencjalnych inwestycji w Europie Środkowo-Wschodniej

## Usługi profesjonalne



### DGA

- Rekomendacja zmiany struktury organizacyjnej w celu usprawnienia procesów sprzedażowych w całej organizacji
- Budowa systemu motywacyjnego (KPI) dla kluczowych pracowników

## Telekomunikacja



### Telekomunikacja Polska

- Ocena potencjału optymalizacji zatrudnienia w jednym z działów (z wykorzystaniem time-tracking'u)



### Tele2

- Sprzedaż i utrzymanie klienta: budowanie własnego kanału sprzedaży bezpośredniej, usprawnienie akcji sprzedażowych i utrzymaniowych, analizy bazy klientów i sprzedaży, usprawnienie współpracy z partnerami zewnętrznymi
- Customer Operations: usprawnienie procesów i poprawa efektywności, stworzenie narzędzi do zarządzania i monitorowania
- Zarządzania Produktem: tworzenie nowych produktów, zastępstwo w funkcji menedżerów produktu ds. ISDN i Internetu
- Marketing: zarządzanie stroną www, wdrażanie promocji internetowych, usprawnienie e-sprzedaży

# Wybrane zrealizowane projekty: Doradztwo strategiczne

## Usługi finansowe



### PZU

- Stworzenie modelu finansowego wynagrodzeń agentów (zewnątrznej sieci sprzedaży)
- Modelowanie opłacalności wybranego kanału sprzedaży
- Modelowanie opłacalności proponowanego modelu współpracy dla agentów
- Wsparcie przy wdrożeniu modelu w pilotażowych placówkach na południu Polski
- Badania satysfakcji klientów w pilotażowych placówkach

### Bank komercyjny skierowany na klientów indywidualnych

- Prowadzenie Biura Zarządzania Projektami
- Koordynacja procesu wdrożenia nowego produktu banku
- Stworzenie regulaminu organizacyjnego

### SCM Finance / First Ukrainian International Bank

- Analiza i rekomendacje usprawnień w zakresie procesów zarządczych i organizacyjnych
- Stworzenie programu zmniejszającego rotację oraz zwiększającego ofertę pracodawcy dla pracowników
- Przeprowadzenie 1500 ankiet i 40 wywiadów w celu diagnozy organizacji



### La Caixa

- Przygotowanie wejścia hiszpańskiego banku na rynek polski
- Analiza rynku bankowości detalicznej
- Wsparcie w przygotowaniu produktów bankowych dla polskiego rynku
- Pomoc w organizacji otwarcia polskiego oddziału

## Administracja publiczna



### Ministerstwo Transportu

- Analiza finansowa modelu współpracy między Ministerstwem Transportu i Polską Wytwórnią Papierów Wartościowych S.A. odnośnie produkcji kart do tachografów cyfrowych oraz weryfikacja poprawności kalkulacji cen kart



### NCS

- Ustanowienie funkcji kontrolingowych w spółce nadzorującej budowę Stadionu Narodowego na potrzeby Euro 2012

## Szkolnictwo wyższe



### Uniwersytet Marii Curie-Skłodowskiej w Lublinie

- Przygotowanie bilansu otwarcia - ocena sytuacji finansowej Uczelni
- Identyfikacja najważniejszych obszarów poprawy, opracowanie rozwiązań oraz przygotowanie działań naprawczych



### Szkoła Główna Gospodarstwa Wiejskiego w Warszawie

- Rekomendacje usprawnień w zarządzaniu SGGW poprzez reorganizację administracji centralnej, utworzenie działu controllingu i badanie porównawcze poziomu zatrudnienia w jednostkach administracyjnych Uczelni

## Usługi finansowe



### The World Bank

- Stworzenie systemu motywującego banki komercyjne do dystrybucji produktu Banku Światowego na podstawie badania potencjału rynku i pilotażu

## Usługi transportowe



### SKM

- Analiza finansowa i rekomendacje zmian do projektu kolejowej obsługi lotniska Warszawa-Okęcie

# Wybrane zrealizowane projekty: Doradztwo finansowe

**Branża  
budowlana**

**US.EN.EKO**

- Wycena projektu inwestycyjnego obejmującego stworzenie lokalnej sieci dystrybucji gazu

**Branża IT**

**3 spółki - dostawcy usług internetowych (ISP)**

- Doradztwo przy procesie łączenia się 3 lokalnych dostawców internetu (ISP)

**Branża  
produkcyjna**



**EXLABESA**

- Analiza inwestycji greenfield vs. brownfield
- Długa i krótka lista potencjalnych lokalizacji
- Negocjacje warunków nabycia nieruchomości produkcyjnych oraz warunków wsparcia przez gminę
- Doprowadzenie do wejścia Exlabesy na polski rynek poprzez inwestycję typu brownfield



**Riello Palniki**

- Wycena spółki

**Branża  
usługowa**



**Anthill**

- Doradztwo przy sprzedaży Gallup Sp. z o.o. (spółki zależnej) świadczącej usługi telefonicznej sprzedaży i obsługi klienta (call center). Nabywcą została giełdowa Arteria S.A.

**Dystrybucja  
i handel**



**Legic Kompania Dóbr Luksusowych**

- Doradztwo przy procesie poszukiwania inwestora dla dystrybutora i sprzedawcy artykułów luksusowych

**Enargeryka**



**EPA**

- Wycena spółki

**Logistyka**



**Staci**

- Poszukiwanie celów inwestycyjnych w Polsce
- Przygotowanie struktury Joint Venture z wybraną spółką

**Rynek  
pracy**



**Laudam**

- Wycena spółki i poszukiwanie inwestora; wsparcie w procesie poszukiwania celów inwestycyjnych

**Usługi  
finansowe**



**Advent**

- Ocena wybranej branży pod kątem atrakcyjności i możliwości inwestycyjnych

**Southberg (holenderski fundusz private equity)**

- Poszukiwanie celów inwestycyjnych w branżach przemysłowej, budowlanej, produkcyjnej, żywności, handlu detalicznego, finansowej i zdrowia
- Przeprowadzenie business due diligence wybranych spółek



**Mapol**

- Doradztwo przy sprzedaży spółki (wycena, dokumenty dla inwestora, prowadzenie negocjacji, nadzór nad due diligence, zamknięcie transakcji) na rzecz Univar AG.



**Sando Inmobiliaria**

- Wycena spółki zależnej dewelopera